

GESTION COMERCIAL DE VENTAS (610 HORAS)

Horas teóricas: 530

Horas prácticas: 80

Fecha Inicio aproximada: 25/03/2015

Fecha Finalización aproximada: 30/10/2015

Horario del curso previsto: 9,00 a 14,00 horas

Acceso al curso: Estar en posesión del título de bachiller / Certificado de profesionalidad de nivel 3 / Certificado de profesionalidad de nivel 2 de la misma familia y área profesional/ Tener superada la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y/o de 45 años.

Relación de módulos y de unidades formativas

MF1000_3 Organización comercial. 120 horas

- **UF1723:** Dirección y estrategias de la actividad e intermediación comercial. **60 horas**
- **UF1724:** Gestión económico-financiera básica de la actividad comercial de ventas e intermediación comercial. **60 horas**

MF1001_3 Gestión de la fuerza de ventas y equipos comerciales. 90 horas

MF0239_2 Operaciones de venta. 160 horas

- **UF0030:** Organización de procesos de venta. **60 horas**
- **UF0031:** Técnicas de venta. **70 horas**
- **UF0032:** Venta online. **30 horas**

MF0503_3 Promociones en espacios comerciales. 70 horas

MF1002_2: Inglés profesional para actividades comerciales. 90 horas

MP0421: Módulo de prácticas profesionales no laborales. 80 horas

LUGAR DE IMPARTICIÓN: CONFEDERACION DE EMPRESARIOS DE CORDOBA

**C/ JARDINES VIRGEN DE LA ESTRELLA, 1 (ANTIGUA ESCUELA DE
TURISMO) 14006 CORDOBA TELEFONO 957 49 71 11**

www.ceco-cordoba.es

email: forma2@ceco-cordoba.es